

Лукина Вера

Менеджер по ключевым клиентам

О СЕБЕ

Менеджер по ключевым клиентам с семилетним опытом в B2B. Специализация: поставки упаковки, продление договоров и согласование условий с закупщиками производственных компаний.

ОПЫТ РАБОТЫ

июнь 2022 — по настоящее время

Менеджер по ключевым клиентам
ООО «Ладожская упаковка» · B2B-поставки

Вела 16 производственных компаний и согласовывала с закупщиками объёмы, цены и графики поставок. Готовила спецификации, сверяла доступность упаковки со складом и отмечала согласованные условия в Dynamics 365 Sales. Передавала юристу проекты дополнительных соглашений и отслеживала даты подписания.

июль 2019 — май 2022

Менеджер по сопровождению продаж
ООО «Северный тираж»

Обрабатывала заявки на повторные поставки, уточняла количество и сроки у покупателей. Сверяла номенклатуру в заказах со спецификациями и передавала заявки на склад. При изменении даты отгрузки сообщала клиенту новый срок и обновляла карточку заказа.

ОБРАЗОВАНИЕ

2019

Ярославский государственный университет им. П. Г. Демидова
Менеджмент

КУРСЫ

2024

Переговоры с корпоративными закупщиками
Внутреннее обучение компании

ДОПОЛНИТЕЛЬНО

Готовность к выездам к заказчикам и очным переговорам. Опыт поставок упаковки пищевым производствам.

КОНТАКТЫ

+7 (000) 000-00-00
v.lukina@example.com
Ярославль

НАВЫКИ

- Ведение портфеля B2B-клиентов
- Переговоры с закупщиками
- Продление договоров
- Согласование спецификаций
- Dynamics 365 Sales
- Планирование поставок

ДОСТИЖЕНИЯ

- За квартал подготовила восемь продлений. Семь договоров стороны подписали в согласованные сроки. Проверила даты по реестру договоров и карточкам сделок.